

COMMUNIQUÉ DE PRESSE



LE CRÉDIT AGRICOLE TOULOUSE 31 ACCOMPAGNE SES CLIENTS DANS LEUR DÉVELOPPEMENT À L'INTERNATIONAL.

Acteur majeur du développement des entreprises en Haute-Garonne, le Crédit Agricole Toulouse 31 fait également bénéficier ses clients entrepreneurs d'une vraie expertise à l'international, de la prospection locale à l'implantation de leurs nouveaux locaux. Pour la première fois, la Caisse régionale a organisé, jeudi 9 avril 2015, une rencontre entre la Direction de l'Office des Changes, les représentants du Crédit du Maroc et une vingtaine d'entreprises du territoire affichant l'ambition de se développer dans ce pays.

UNE JOURNÉE SPÉCIALEMENT DÉDIÉE AU MAROC

Montée en partenariat avec le Crédit du Maroc, filiale du Groupe Crédit Agricole SA, la Matinale du Maroc a eu pour but d'informer les entreprises clientes de la Caisse régionale sur les différentes possibilités de développement d'affaires avec le Maroc.

Très dynamique, le pays a en effet gagné 8 rangs dans le classement mondial « Doing Business ». Il développe actuellement des stratégies sectorielles ambitieuses en matière d'aéronautique, de tourisme, d'énergies renouvelables et d'agriculture, à l'instar du programme industriel Ecosystèmes Performants 2020, ou encore du Plan Maroc Vert 2020.

Plusieurs partenaires ont partagé leur expertise avec les entreprises participantes, tels que : la COFACE, l'agence publique BUSINESS FRANCE, l'Office des Changes du Maroc et l'Agence Marocaine de Développement des Investissements INVEST IN MOROCCO. Une vingtaine d'entreprises étaient présentes. Les échanges se sont poursuivis dans l'après-midi par des rendez-vous individuels pour les entreprises désireuses d'obtenir un suivi personnalisé sur leur projet.



Le mot du Directeur Général

« Les relations économiques entre la France et le Maroc sont anciennes, et nombreux sont nos clients qui entretiennent ou souhaitent développer des relations d'affaires avec le Maroc. La région Midi-Pyrénées est quant à elle classée 3^e région française exportatrice, et la Haute-Garonne concentre 90 % des exportations régionales. Un dynamisme auquel le Crédit Agricole Toulouse 31 est heureux de contribuer, grâce à l'accompagnement offert à ses entreprises clientes dans leur projet de développement à l'international. La Matinale du Maroc est une belle illustration de cet appui stratégique et opérationnel. »



Nicolas Langevin

2 QUESTIONS À PHILIPPE CRINIÈRE, DIRECTEUR DES MARCHÉS ET RÉSEAUX PROFESSIONNELS



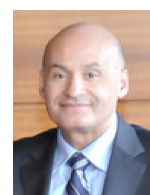
Qu'est-ce qui a motivé l'organisation de cette toute première édition de la Matinale du Maroc au Crédit Agricole Toulouse 31 ?

Nombreux sont, à l'échelle de notre Caisse régionale, les domaines d'activités concernés par un projet d'export au Maroc. Sans être exhaustif, je citerai l'industrie aéronautique ou le textile, les services aux entreprises, ou la filière agro-alimentaire. Le Maroc est un pays aux nombreux atouts, et le Groupe Crédit Agricole y est présent au travers du Crédit du Maroc. Cela n'est pas toujours très bien connu, nous souhaitons donc le faire savoir à nos clients pour les accompagner dans leur projet de développement. Enfin à titre personnel, c'est un pays que je connais très bien pour y avoir travaillé plusieurs années, j'ai donc à cœur de renforcer les liens entre notre territoire, la Haute-Garonne, et ce pays que j'apprécie tout particulièrement.

Dans le cas où une entreprise cliente souhaiterait s'implanter au Maroc, quelle aide concrète le Crédit Agricole Toulouse 31 peut-il lui apporter ?

Notre action va consister en une mise en relation immédiate avec le Crédit du Maroc qui dispose d'une structure d'accueil spécifique. Son rôle sera alors d'accompagner l'entreprise aux différentes étapes de son projet, au-delà du simple accompagnement bancaire. La participation à cette Matinale de l'Office des Changes et de l'Agence Marocaine de Développement des Investissements illustre très bien la manière dont le Crédit du Maroc peut aider nos entreprises dans leur prise de contact avec les autorités marocaines. Enfin, notre action consistera à suivre conjointement avec le Crédit du Maroc l'évolution des projets qui pourront éventuellement donner lieu à la mise en place de solutions spécifiques de financement, de traitement des flux bancaires, etc...

2 QUESTIONS À ADNANE EL GUEDDARI, MEMBRE DU DIRECTOIRE DU CRÉDIT DU MAROC



Quel a été votre rôle auprès des entreprises dans le cadre de La Matinale du Maroc organisée au Crédit Agricole Toulouse 31 ?

Notre mission principale a été de présenter aux clients de la Caisse régionale notre offre d'accompagnement bancaire et para-bancaire, dédiée aux investisseurs étrangers souhaitant nouer des partenariats commerciaux ou développer un courant d'affaires avec le Maroc. Notre offre de services consiste à :

- ▶ les accompagner sur le plan commercial pour trouver des débouchés au Maroc : rencontre avec Clients / Fournisseurs / Distributeurs / Partenaires, selon le besoin,
- ▶ les orienter sur les plans: réglementaire, fiscal, juridique ou administratif,
- ▶ les soutenir dans leur recherche de locaux ou d'hébergement en centres d'affaires,
- ▶ les aider dans leur recherche de main d'œuvre qualifiée et de profils spécifiques (VIE, ingénieurs...)
- ▶ les conseiller dans la création de leur filiale ou succursale au Maroc, aides à l'implantation...
- ▶ et bien entendu à ouvrir leur compte bancaire et à mettre en place les financements nécessaires.

Sur quoi a porté l'intervention du directeur de l'Office Marocain des Changes dans le cadre de la matinale ?

Au Maroc, l'administration, et l'Office des Changes en particulier, participent à la mise en place d'un cadre législatif et réglementaire de l'investissement attractif. L'Office des Changes notamment, est l'institut qui régleme tout ce qui concerne le transfert de devises ou l'entrée de devises. La réglementation marocaine des changes est de ce fait très favorable. Dans le cadre de la Matinale du Maroc, l'Office des Changes a présenté aux entreprises participantes qui comptent s'installer localement, les diverses possibilités en matière de transferts. Le but étant de faciliter leurs flux futurs, en fonction du statut de la société.



ZOOM SUR ...

L'AIDE A L'EXPORT, UN ACCOMPAGNEMENT SUR MESURE



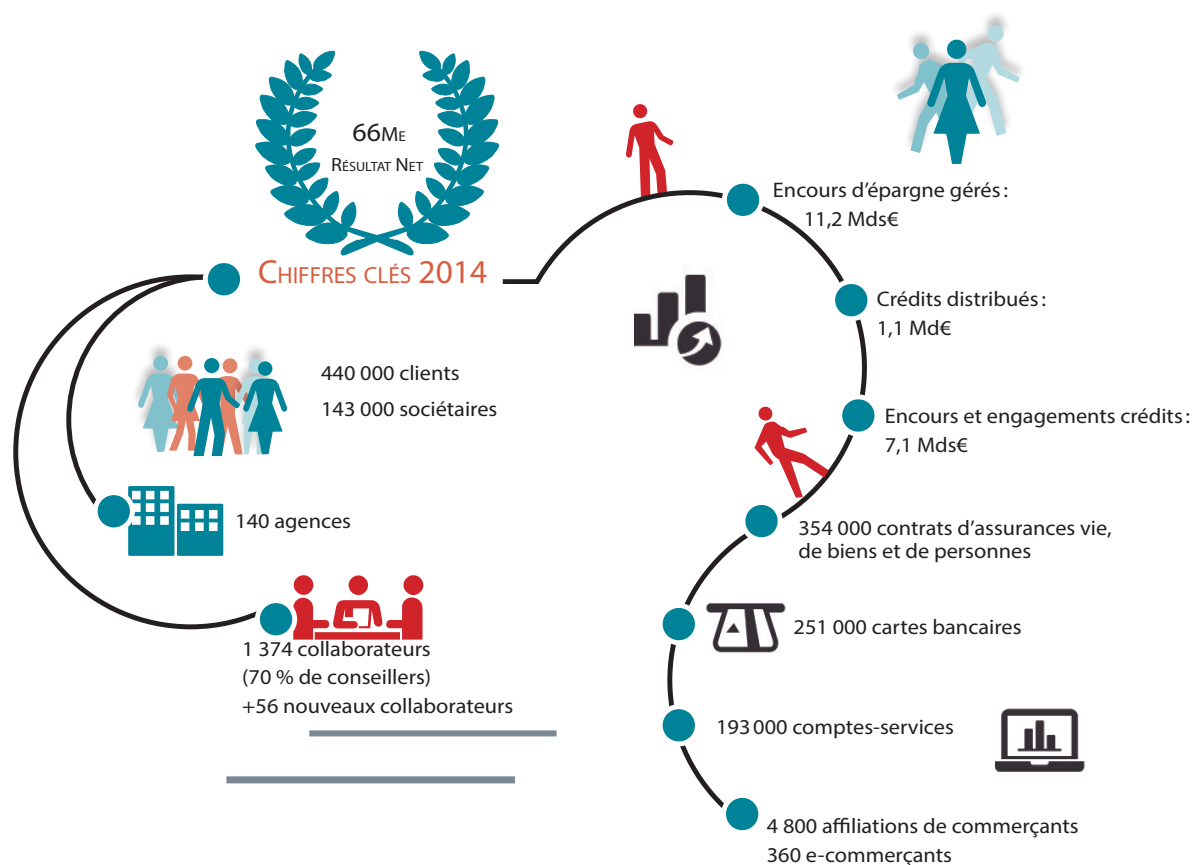
François Lebègue, responsable de la zone Maghreb, Afrique & Moyen Orient au sein du Pôle d'Accompagnement à l'International du Groupe Crédit Agricole



« Le Pôle d'Accompagnement à l'International du Groupe travaille en collaboration avec les Caisses régionales. Celles-ci nous expliquent précisément le projet de leurs clients. Le but est d'en savoir plus sur leurs besoins bancaires, leur business plan et leurs pré-requis en termes d'exportations. Cela nous permet d'obtenir un maximum d'informations sur les clients, afin de pouvoir les accompagner dans les 70 pays où nous sommes présents. Pour la plupart, les entreprises exportatrices que nous appuyons à l'export sont des PME ou des entreprises de taille intermédiaire. »

À PROPOS DU CRÉDIT AGRICOLE TOULOUSE 31

Premier partenaire de l'économie départementale, le Crédit Agricole Toulouse 31 apporte ses services à un tiers des habitants et entreprises en Haute-Garonne. ETI coopérative, leader en banque assurance et immobilier, la Caisse régionale offre à ses 440 000 clients l'accès au plus important réseau du territoire, avec 126 agences dédiées aux Particuliers, Professionnels, Patrimoniaux et Collectivités locales, ainsi que 14 agences immobilières.



CONTACTS PRESSE

CÉLIA BAROIN, GIESBERT & ASSOCIES :

c.baroin@giesbert-associes.com / 06 87 85 94 61

RICHARD MIRALLES, RESPONSABLE COMMUNICATION

CREDIT AGRICOLE TOULOUSE 31 :

richard.miralles@ca-toulouse31.fr / 05 61 26 98 53